



Die Stadtwerke Rüsselsheim sind ein kommunales Versorgungsunternehmen im Konzernverbund. Wir sind innovativer Partner für infrastrukturbasierte Lösungen im Alltag unserer Kunden und leben die nachhaltige Versorgung. Unsere Mission ist es, Lebensqualität in jeden Haushalt zu bringen.

Als Unternehmen im Wandel fördern wir Ihre Eigeninitiative und Entwicklung aktiv. Wir lernen voneinander und von unserem Umfeld und sind stets auf der Suche nach frischem Input – von innen und außen.

Haben Sie Lust, den Unterschied zu machen und an unseren innovativen Zielen mitzuwirken? Wir suchen einen

## Mitarbeiter Energievertrieb Geschäftskunden (m/w/d)

Vertrieb | Sales | Verkauf | Energie | BWL | Betriebswirtschaft | Geschäftskunden | Strom | Gas

### UNSER ANGEBOT

**Work-Life Balance:** Mit flexiblen Arbeitszeiten, „mobilem Arbeiten“ und einer modernen technischen Ausstattung arbeiten Sie wo und wie es für Sie passt. Neben einem attraktiven und flexiblen Arbeitszeitmodell, erhalten Sie bei uns zusätzlich die Möglichkeit des Freizeitausgleiches. Zu Ihrer Erholung gibt es 30 Tage Urlaub, am 24.12. und 31.12. arbeitsfrei und weitere Sonderurlaubstage.

**Entfalten Sie sich:** Wir bieten individuelle Fort- und Weiterbildungsmaßnahmen an und fördern Ihre Entwicklung.

**Benefits:** Bezuschusstes Fahrradleasing, vergünstigte RMV-Jahreskarte für das komplette RMV-Gebiet, kostenloses Aufladen Ihres E-Fahrzeugs, Mitarbeiter-tarife für Strom und Gas. Wir beteiligen uns an Ihrer betrieblichen Altersvorsorge. Zusätzlich gibt es vermögenswirksame Leistungen und Rabatte bei diversen Unternehmen, eine vergünstigte Mitgliedschaft bei Medifit in Rüsselsheim sowie kostenlose Parkplätze.

### IHRE AUFGABEN

- Durchführung von Ist- und Potentialanalysen zur Generierung neuer Interessenten
- Geschäftskundenbetreuung (persönlich/telefonisch)
- Aktives Cross- und Up-Selling bei unseren Bestandskunden und Umsetzung der Verkaufsziele
- Aktive Marktbeobachtung unserer Wettbewerber
- Erstellung des wöchentlichen Energienewsletters
- Mitarbeit bei Produkt- und Vertragsgestaltungen für Geschäfts- und Privatkunden
- Unterstützung des Vertriebsinnendienstes bei administrativen Tätigkeiten (z.B. Vertragsabwicklung, Preisanpassungen, etc.)

### IHR PROFIL

- Kaufmännische/technische Ausbildung oder Studium mit Erfahrung im Energievertrieb
- Berufserfahrung im Vertrieb
- Motivierte Vertriebspersönlichkeit und Spaß daran, andere von Produkten zu begeistern
- Leidenschaft für Beratung und Verkauf gepaart mit einem hohen Maß an Überzeugungskraft und Verhandlungsstärke
- Aufgeschlossene, service-orientierte und kontaktfreudige Persönlichkeit

---

### Haben wir Sie neugierig gemacht?

Dann freue ich mich auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Auf das klassische Anschreiben können Sie gerne verzichten. Schicken Sie uns einfach Ihren Lebenslauf, Ihre letzten Arbeits-/Abschlusszeugnisse und Ihren Gehaltswunsch.

Schicken Sie mir Ihre Bewerbung per E-Mail an [bewerbung@stadtwerke-ruesselsheim.de](mailto:bewerbung@stadtwerke-ruesselsheim.de) oder über unsere Karriereseite <https://www.stadtwerke-ruesselsheim.de/karriere>